

Program szkolenia : "**Fundraising - czyli o relacjach, które zmieniają świat na lepszy**"

10.06.2016 (piątek), godz. 16:30 – 20:30

1. Dlaczego moja organizacja potrzebuje fundraisingu? Analiza źródeł i strategii finansowania NGO.
2. Czym jest Fundraising i kim jest Fundraiser? Warsztaty o relacjach, PR, etyce w fundraisingu.
3. Skuteczne kampanie i sukces w fundraisingu. Case study.

11.06.2016 (sobota), godz. 9:00 – 17:00

1. Podstawy fundraisingu. Metody fundraisingowe i elementy kampanii.
2. Warsztaty: ćwiczenia networkingowe, konkurs Janosika i elevator pitch.
3. Strategiczne planowanie fundraisingu, segmentacja darczyńców i zarządzanie relacjami - ćwiczenia.
5. Kampanie, które zmieniają świat na lepszy. Case study.